

## Flüssiggas-Anlagen GmbH



MAKEEN Energy ist ein weltweit führendes Unternehmen, das technologische Lösungen für die Energiebranche entwickelt und liefert. Mit über 3.600 Mitarbeitern in Büros in 23 Ländern und Kunden und Aktivitäten in über 140 Ländern sind wir uns unserer Verantwortung gegenüber unserem Planeten, der Gesellschaft und der Natur sehr bewusst. Deshalb liegt unser Fokus auf verantwortungsvollen Lösungen, die die Lücke zwischen aktueller und zukünftiger Energieversorgung schließen. FAS, Flüssiggas-Anlagen GmbH in Salzgitter, Deutschland, wurde 1975 als Handelsunternehmen für Flüssiggasgeräte gegründet. Die von FAS entwickelten Produkte werden auf hochmodernen Maschinen von qualifizierten und effizienten Experten hergestellt und unterliegen einem sehr umfangreichen Qualitätssicherungssystem. Heute ist FAS Teil der MAKEEN Gas Equipment Division von MAKEEN Energy.

### **(Junior) Vertriebsingenieur / technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d)**

Du bist begeistert von Technik, hast eine Affinität zum Vertrieb und es bereitet dir Freude, Kunden mit deinem Fachwissen zu begeistern? Bei uns erwarten dich spannende Aufgaben & Perspektiven in einem nachhaltigen Unternehmen. Als Vertriebsingenieur unterstützt du uns, durch gezielte telefonische Kontaktaufnahme bei der Generierung von Angeboten und der Nachverfolgung von Aufträgen. Damit trägst du maßgeblich zum Erfolg unseres Unternehmens bei!

Stadt: Salzgitter; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: max. 55.000 € p.a.

#### **Aufgabenbeschreibung**

- Technische Beratung und Unterstützung unserer Kunden via Telefon, E-Mail
- Erstellung von technischen Angeboten in einem starken Vertriebsteam
- Kalkulation von Preisen und Angeboten sowie deren Nachverfolgung
- Bearbeitung von Kundenanfragen und -bestellungen, inklusive Produktberatung und -konfiguration
- Auftragsabwicklung der Service-Aufträge inkl. Projektbetreuung von kleineren Projekten
- Disposition der Serviceaufträge
- Enge Zusammenarbeit mit der Technik- und Produktionsabteilung zur Sicherstellung der Umsetzung von Kundenanforderungen

#### **Erwartete Qualifikationen**

- Abgeschlossenes technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Affinität zum Vertrieb, idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb
- Kommunikationsstärke und eine lösungsorientierte Denkweise
- gute MS-Office-Kenntnisse, Erfahrung in einem Warenwirtschaftssystem von Vorteil
- Freude an der Arbeit im Team sowie an der direkten Kundenbetreuung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Unser Angebot

Dich erwartet eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem familiären Arbeitsumfeld, das von Humor und Engagement geprägt ist. MAKEEN Energy ist ein wertebasiertes Unternehmen, und daher ist es wichtig, dass Du eine Übereinstimmung zwischen Deinen eigenen und den Werten des Unternehmens erkennen kannst.

Wir setzen auf eine kooperative Zusammenarbeit mit flachen Hierarchien und starkem Teamgeist.

- Eine verantwortungsvolle Position in einem wachsenden internationalen Umfeld mit flachen Hierarchien
- Eine spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung
- 30 Tage Urlaub
- Intensive Einarbeitung durch ein freundliches, kollegiales Team
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld

## Bewerbung

Werde Teil einer dynamischen innovativen Firmengruppe, welche sich stetig weiterentwickelt.

Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [jobs@fas.de](mailto:jobs@fas.de)

Wir freuen uns auf dich!

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/192307/LUH/>  
Angebot sichtbar bis 18.05.2025

