

Mitarbeiter Vertrieb / Verkaufsbeauftragter (m/w/d) Innendienst Industrietechnik

Standort Berlin | Festanstellung | Vollzeit | hybrides Arbeit

KSB – eine starke Marke

Willkommen bei KSB, dem weltweit führenden Hersteller von Pumpen, Armaturen und Systemen! Unsere Leidenschaft für Innovation, Qualität und Nachhaltigkeit treibt uns an, die Grenzen des Machbaren zu verschieben.

Seit unserer Gründung im Jahr 1871 haben wir uns zu einem Global Player mit 2,8 Mrd. € Umsatz p.a. entwickelt. Mit über 16.000 engagierten Mitarbeitenden weltweit sind wir stolz darauf, uns in wesentliche Bereiche des alltäglichen Lebens einzubringen. Ob in der Wasserversorgung, Energie, Industrie, Chemie, Petrochemie oder dem Bergbau – KSB-Produkte sind das Herzstück vieler Anlagen. In 190 Servicestätten mit mehr als 3.500 Wartungs- und Servicemitarbeitern, werden hochwertige Serviceleistungen unserer Marke KSB SupremeServ erbracht.

Solutions. For Life. beschreibt die Mission, mit unseren Produkten und Leistungen das tägliche Leben der Menschen zu verbessern. Dieses Engagement spiegelt sich in der ganzen Breite unseres Produkt- und Serviceportfolios wider.

JOIN OUR TEAM!

Diese Aufgabe erwartet Sie

- Kundenbetreuung der Ihnen zugeordneten Verkaufsregion
- Realisierung des geplanten AE – Volumens und Deckungsbeitrages im Rahmen der aktuellen Unternehmensstrategie im zugeordneten Verkaufsgebiet
- Unterstützung des Außendienstmitarbeiters durch telefonische Betreuung und Beratung sowie Angebots- und Abwicklungstätigkeit für die Kunden der Region
- Datenpflege mittels SAP R3 und C4C
- Angebote und Abwicklung für Pumpen, Armaturen, Service und inkl. Klärung von komplexen kaufmännischen und technischen Details
- Nachverfolgung von Angeboten/Projekten
- Kundenberatung und Kundenbetreuung am Telefon
- Gelegentliche gemeinsame Kundenbesuche mit dem Außendienstmitarbeiter
- Den Kunden Alternativlösungen hinsichtlich fachlicher und terminlicher Art anbieten, bearbeiten und dokumentieren

Das bringen Sie mit

- Abgeschl. mind. 4-jähriges Studium mit Fachrichtung Maschinenbau / Wirtschaftsingenieurwesen, Techniker mit langjähriger Berufserfahrung; oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb
- Sicheres, freundliches und sympathisches Auftreten
- Lösungsorientierte und positive Denkweise
- Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungsgeschick und Abschlussorientierung
- Selbständige, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Verständnis für Märkte und Kundenbedürfnisse
- Verkäuferpersönlichkeit und positive Denkweise
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse (C-Level) und gute Englischkenntnisse

Das gibt's dazu

- faire Rahmenbedingungen bei Vergütung
- betriebliche Altersvorsorge
- flexible Arbeitszeitmodelle
- individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- beste Karrierechancen
- Betriebsarzt & Gesundheitsmanagement
- Job-Rad

Wir bei KSB wissen, dass es die Mitarbeiter und die Kunden sind, die uns als Unternehmen ausmachen. Deshalb setzen wir uns weltweit für Gleichberechtigung und Gleichbehandlung ein und verlieren bei der Herstellung unserer Produkte die Aspekte Ökologie und Nachhaltigkeit nicht aus den Augen.

Ihr Ansprechpartner

Daniela Seiler
Rufnummer +49 6233 86-1090
mobil +49 151 24210105

KSB SE & Co. KGaA
Johann-Klein-Str. 9
67227 Frankenthal

WIR FREUEN UNS AUF
IHRE ONLINE BEWERBUNG!

www.ksb.com/sozialemedien