

## CKM Group



Zur CKM Group gehören eine Vielzahl von Unternehmen sowie eine Klinik, die alle dazu beitragen, unserer Vision von einer gesünderen Welt näher zu kommen. Unser Ziel ist es, durch präventive Dienstleistungsmedizin, eHealth und Public Health eine führende und wegweisende Rolle im Gesundheitssystem von morgen einzunehmen. Dabei setzen wir auf smarte Logistik, Digitalisierung, Diagnostik und individuelle Prävention. Wir denken Gesundheitsversorgung und Diagnostik neu und hinterfragen dazu stets den Status Quo. CKM Shared Services übernimmt innerhalb der CKM Group unternehmensübergreifende Tätigkeiten, darunter Business Development, Marketing, Sales, Finance sowie das People & Culture Management.

### **Werkstudent Business Development (m/w/d)**

Stadt: Berlin; Beginn: Frühestmöglich; Dauer: flexibel; Vergütung: nach Absprache

#### **Aufgaben**

Du willst im Venture Development durchstarten und konntest bereits erste Erfahrungen sammeln? Dann bewirb dich jetzt als Werkstudent (m/w/d) für 20 Stunden/Woche und werde ein zentraler Akteur in der Entwicklung eines neuen HealthTech Ventures. Bringe deinen unternehmerischen Geist ein und hilf uns, innovativen Zugang zu Gesundheit zu ermöglichen.

Deine Mission bei uns

- Du entdeckst durch Markt- und Wettbewerbsanalysen ungenutzte Wachstumspotenziale und entwickelst Strategien, um diese Chancen zu nutzen.
- Du unterstützt den Aufbau und die Pflege wertvoller Partnerschaften und bist aktiv an der Identifizierung und Umsetzung von Kooperationen beteiligt.
- Du unterstützt bei der Entwicklung von Marketing und Sales Strategien.
- Du gestaltest und optimierst Inhalte für unsere Kommunikationskanäle, um unsere Zielgruppen effektiv und kreativ zu erreichen.
- Du nutzt deine analytischen Fähigkeiten zur Prozessoptimierung und übernimmst vom ersten Tag an eigenverantwortlich Projekte.

#### **Voraussetzungen**

Was du mitbringen solltest

- Entrepreneurial Spirit: Du hast ein starkes unternehmerisches Mindset, bist kreativ und scheust dich nicht davor, neue Ideen auszuprobieren und Verantwortung zu übernehmen.
- Analytische Fähigkeiten: Du bist zahlenaffin und liebst es, Daten zu analysieren und daraus strategische Empfehlungen abzuleiten.
- Interesse an Go-to-Market: Du bringst ein starkes Interesse an den Bereichen Marketing und Vertrieb mit und möchtest hier Erfahrungen sammeln und innovative Ansätze entwickeln.
- Praktische Arbeitserfahrungen: Du bringst ein praktisch erprobtes Verständnis für die Herausforderungen und Chancen eines dynamischen Umfeldes mit.
- Sprachen: Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und

Schrift.

### **Unser Angebot**

Was wir dir bieten

- Breitgefächerte Aufgaben: Du wirst in alle Bereiche des Venture Developmentseingebunden und erweiterst jeden Tag dein Wissen.
- Unternehmerischer Freiraum: Du hast die Freiheit, eigene Ideen zu entwickeln und umzusetzen, und bringst deinen unternehmerischen Spirit ein, um unser Unternehmen voranzubringen.
- Lernen und Wachsen: Du wirst in einem innovativen Umfeld arbeiten, das deine persönliche und berufliche Entwicklung fördert. Bei uns lernst du nicht nur, sondern kannst deine Fähigkeiten auch direkt in die Praxis umsetzen.
- Flexible Arbeitszeiten: Profitiere von flexiblen Arbeitszeiten und der Option zu Home-Office.

### **Bewerbung**

Wir als CKM Group sind anders, aufregender, mutiger. Bei uns zählen keine konventionellen Normen, sondern

Innovationsgeist, Ambition und Leidenschaft für die Sache. Unabhängig von gewählter Gendersprache oder generischem

Maskulinum: Wir suchen DICH - egal, ob männlich, weiblich oder divers. ♥

Du hast das Gefühl, die o.g. Anforderungen nicht zu 100% zu erfüllen? Bewirb dich trotzdem! Wir glauben an die individuelle Stärke und Fähigkeit jedes Einzelnen - du bringst unser E-Health-Startup auf die nächste Stufe.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

More information at <https://stellenticket.de/187486/>

Offer visible until 31/10/24

