

Helpling GmbH & Co.KG

Helpling Group

Helpling started off with the vision to revolutionise the household service industry. It has grown from a Berlin start-up into an international organization with several brands under its umbrella. Since 2014, the Helpling Group has expanded into ten different markets across the globe.

With different ventures in the household and office service industries, the Helpling Group currently employs about 200 people across its headquarters and six regional offices. Thousands of people use its products, services and platforms every day.

Praktikum Sales / Business Development (all genders)

Stadt: Berlin; Beginn: Frühestmöglich; Vergütung: Mindestlohn für freiwillige Praktika

Aufgaben

Als Teil des Vertical Teams übernimmst du Verantwortung für die Entwicklung völlig neuer Services auf unserer Plattform. Indem du mit unseren Team Leads analysierst welche neuen Geschäftsfelder für Helpling, unsere KundInnen und die Provider interessant sind, sorgst du dafür, dass wir neue Services mit Erfolg launchen und schnell zum Wachstum führen.

Du hast hier die Möglichkeit in einem neuen hochdynamischen Team zu performen, das extrem schnell und unbürokratisch agieren kann. Dabei arbeitest du eng mit unserem CEO & dem Leadership Team zusammen.

Deine Aufgaben:

- Du analysierst neue Geschäftsfelder & Services, um Informationen zu Preisen, Marktsegmenten, KundInnen und Partnern zu sammeln
- Du bist eine der Ansprechpersonen für alle internen Stakeholder und baust Beziehungen zu externen Geschäftspartnern auf
- Du setzt Wachstumsinitiativen hands-on und ergebnisorientiert um
- Du übernimmst das Projektmanagement für strategische Initiativen
- Du führst Kundenbesuche und Interviews mit Partnern durch

Voraussetzungen

- Du brennst für Erfolg und möchtest dein Projekt auf jeden Fall zum Wachsen bringen
- Du bist StudentIn in BWL, Management oder ähnlichem - oder hast bereits ein Studium abgeschlossen
- Du hast bereits erste Erfahrungen in Startups, Consulting, BI, BD oder Banking gesammelt
- Du bist extrovertiert, kontaktfreudig und kannst problemlos auf Menschen zugehen - egal ob es sich um KundInnen oder erfahrene Geschäftspartner handelt
- Du bist Durchsetzungsfähig und Standhaft
- Du sprichst Deutsch und Englisch business-sicher - es ist ein Plus, wenn du außerdem Russisch, Ukrainisch, Polnisch oder Serbisch beherrschst

Unser Angebot

-Explosive Lernkurve: Interessante Aufgaben und viel Verantwortung vom ersten Tag an - zeig uns, dass wir dir Aufgabenbereiche und Projekte anvertrauen können - und du wächst mit uns!

-Learn from the best: In unserem Team bündeln wir strategische Erfahrung in Bereichen wie Marketing, Entrepreneurship, Business Intelligence und Business Development

-Flexibilität: Mit Vertrauensarbeitszeit und der Möglichkeit, zeitweise aus dem europäischen Ausland zu arbeiten

-After Work: Genieße unsere Company Events wie z.B. Bootsfahrten, gemeinsames Frühstück, SUP, Yoga-Kurs, Beachvolleyball, BBQs, Partys oder Online-Events

-We value your opinion: In unseren regelmäßigen Umfragen zur Mitarbeiterzufriedenheit

-Mitarbeiterabbatt für Helpling.de, betriebliche Altersvorsorge inkl. 20% Arbeitgeberzuschuss, 28 - 30 Tage Urlaub (ansteigend), 5 bezahlte Kind-krank-Tage, attraktives Gehalt, tolles Büro mit zentraler Lage im Herzen von Berlin (Friedrichstraße) uvm.

Bewerbung

Wenn diese Rolle nach dir klingt, dann schick uns deine Unterlagen unter Angabe deines möglichen Starttermins und deiner Gehaltsvorstellungen!

Wir möchten dich ermutigen, dich auch zu bewerben, wenn du noch nicht 100% unserer oben aufgeführten Erwartungen erfüllst. Für uns sind deine Persönlichkeit und deine Motivation genauso wichtig wie deine fachliche Qualifikation.

Wir begrüßen Bewerber*innen verschiedenster Hintergründe, ungeachtet der Geschlechtsidentität, sexuellen Orientierung, Religion, Ethnizität, nationaler Herkunft, Migrationsgeschichte sowie des Familienstandes, des Alters oder Behinderung.

More information at <https://stellenticket.de/186696/>

Offer visible until 07/10/24

