

## SureIn



Wir bei SureIn wollen die Gewerbe-Versicherungsbranche demokratisieren! Unser Ziel ist es DIE Risiko- und Versicherungsmanagement Plattform für Millionen von KMUs in Deutschland und Europa zu entwickeln und werden dabei von führenden globalen Risikokapitalgebern (u.a. Sequoia Capital) unterstützt. Der B2B Versicherungsmarkt funktioniert leider immer noch fast genauso wie vor 30 Jahren. Ziemlich unbefriedigend für KMUs, die nicht den Service bekommen, den sie verdienen. Deshalb bauen wir eine digitale Technologieplattform, die, die Art und Weise wie KMUs Versicherung kaufen und managen, revolutioniert. Unser junges Team besteht aus motivierten, neugierigen und ehrgeizigen Individuen, die jede(n) Unternehmerin befähigen wollen ihre Risiken zu verstehen und aktiv zu steuern! Wir suchen nach MacherInnen, die sich in einem schnell wachsenden Umfeld wohlfühlen, ständig nach dem persönlich Besten streben und Unerwartetem mit Optimismus entgegentreten. Gestalte die Zukunft mit und werde Teil von SureIn!

## **Werkstudent / Praktikum - Sales & Business Development (m/w/d)**

Stadt: Berlin; Beginn: Frühestmöglich; Vergütung: 2.151 € bis 3.000 € / Monat

### **Aufgaben**

- Du erhältst die Möglichkeit ab Start mitzuwirken und u.a. Deine Kenntnisse im Vertrieb auf-/auszubauen.
- Du trägst zu wichtigen strategischen Entscheidungen bei und berätst sowohl unsere Gründer als auch Head of Sales zur Optimierung der (Pre)Sales Prozesse.
- Du agierst als erste Schnittstelle und Stimme von SureIn mit dem Ziel, potenzielle Kunden für unser Produkt/Service zu begeistern.
- Du teilst deine Erfahrungen aus Kundengesprächen mit dem Produkt-, Marketing- und Sales-Team und kannst so die Weiterentwicklung von Produkt und Prozessen aktiv mit gestalten.
- Gemeinsam mit dir entwickeln wir das beste Kundenerlebnis in der Versicherungsbranche!

### **Voraussetzungen**

- Du bist ausdauernd, kreativ und analytisch. Herausforderungen reizen und inspirieren dich, und du scheust dich nicht davor, deine Fähigkeiten in einem schnelllebigen, vielseitigen Umfeld zu erweitern.
- Du hast bereits Erfahrung in einem schnelllebigen (Tech-) Startup gesammelt? Prima!
- Du hast Spaß am telefonischen Kundenkontakt und bringst Überzeugungskraft mit.
- Deine Arbeitsweise ist detailliert, zuverlässig, selbstständig und du bringst eine starke hands-on Mentalität mit.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- & Englischkenntnisse.

**\*\*Warum SureIn?\***

- Du erlebst von Tag 1 Kommunikation auf Augenhöhe, werde Teil des Teams und nimm eine wesentliche Rolle beim zukünftigen Erfolg von SureIn ein.
- Du erhältst Verantwortung und Freiheit beim Aufbau und der Verwaltung eines erstklassigen, skalierbaren Sales Funnels.
- Erlebe den Start-up-Vibe: legendäre Team Events, eine fördernde Kultur mit starkem Teamgeist und ein Umfeld, um Höchstleistung zu erbringen und kontinuierlich zu lernen.

## **Bewerbung**

[https://join.com/companies/surein/12292249-werkstudent-praktikum-sales-und-business-development-m-w-d?pid=06c421b17e8f52420cac&oid=264947db-8983-4eac-a4a7-18a8aafcbcfa&utm\\_source=stellenticket\\_htw\\_berlin&utm\\_medium=paid&utm\\_campaign=job%2Bads%2Bfor%2Bstudents&utm\\_content=werkstudent%2Bpraktikum%2B-%2Bsales%2Bund%2Bbusiness%2Bdevelopment%2Bm%2Bw%2Bd](https://join.com/companies/surein/12292249-werkstudent-praktikum-sales-und-business-development-m-w-d?pid=06c421b17e8f52420cac&oid=264947db-8983-4eac-a4a7-18a8aafcbcfa&utm_source=stellenticket_htw_berlin&utm_medium=paid&utm_campaign=job%2Bads%2Bfor%2Bstudents&utm_content=werkstudent%2Bpraktikum%2B-%2Bsales%2Bund%2Bbusiness%2Bdevelopment%2Bm%2Bw%2Bd)

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/187297/>  
Angebot sichtbar bis 25.10.2024

